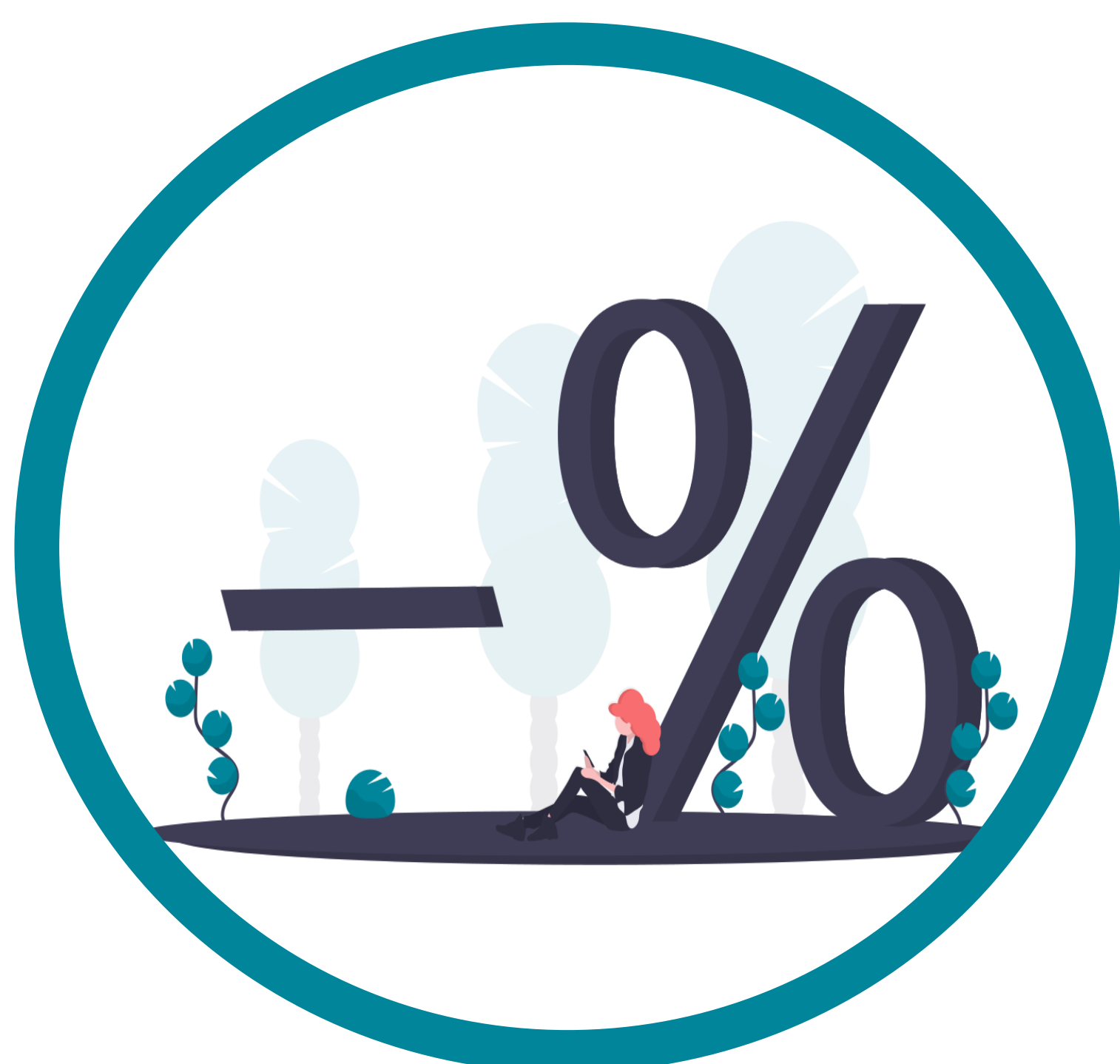


Vai mans uzņēmums ir aizliegti vienojies?

Ikvienam uzņēmējam savā darbībā ir pienākums ievērot godīgas konkurences principus, kas cita starpā paredz uzņēmumam pieņemt neatkarīgus un ar konkurentiem nepārrunātus lēmumus attiecībā uz preču un pakalpojumu cenu politiku, dalību iepirkumos u.c. nosacījumiem.

Uzturot pārlieku ciešas attiecības ar konkurentiem, uzņēmumam ir risks iesaistīties aizliegtā vienošanās jeb kartelī, kas ir smagākais konkurences tiesību pārkāpums. Ar šī saraksta palīdzību pārlicinies, vai Tava un uzņēmuma darbinieku ikdienas rīcība nepārkāpj likumu un uzņēmums nav kļuvis par karteļa dalībnieku.



vienošanās par cenu

- Es ar konkurentiem esmu apspriedis, par kādu cenu vai cenas amplitūdu piedāvāju vai piedāvāšu savas preces un/vai pakalpojumus, tostarp atlaižu lielumu

Piemērs. Vienošanās, ka prece/pakalpojums nedrīkst maksāt mazāk par 50 eiro

- Es ar konkurentiem esmu pārrunājis savas piedāvātās preces un/vai pakalpojuma cenu veidošanās mehānismu
- Esmu biedrs kādā asociācijā, kurā ar konkurentiem esam pārsprieduši jautājumus par nozarē nepieciešamajām izmaiņām, kas saistītas, piemēram, ar produktu vai pakalpojumu cenām



vienošanās par tirgus sadali

- Es ar konkurentiem esmu vienojies par tirgiem, kuros plānoju darboties

Piemērs. Esam sadalījuši tirgu ģeogrāfiski — es darbojos Rīgā, bet konkurents Daugavpilī

- Es ar konkurentiem esmu pārrunājis un/vai vienojies par klientu sadali. Vienošanās paredz, ka katram ir savi klienti un cits cita klientus nedrīkst uzrunāt
- Vienošanās ar konkurentu apgrūtina vai rada šķēršļus potenciāla konkurenta/tirgus dalībnieka iekļūšanai tirgū vai veicina citu tirgus dalībnieku/konkurentu atstāt konkrēto tirgu



vienošanās par dalību iepirkumos

- Es ar konkurentiem esmu pārrunājis piedalīšanos konkursos, piemēram, publiskajos iepirkumos vai izsolēs

Piemērs. Esam vienojušies, kuros iepirkumos kurš no konkurentiem piedalīsies, kuram jau ir "iestrādnes" pie kura pasūtītāja un kurš no mums būs "ieplānotais uzvarētājs"

- Esmu vienojies ar citiem pretendentiem, ka konkrētajā iepirkumā tie nepedalīsies

- Esmu vienojies ar citiem pretendentiem, ar kādu cenas piedāvājumu ir jāpiedalās konkrētajām iepirkumā

Piemērs. Es norādu savu cenu, to kādai jābūt konkurentu cenai, vai arī es sagatavoju un nosūtu piedāvājumus visiem pretendentiem, lūdzot, lai tie pamaina tāmes "sev raksturīgā veidā"

- Mani ir uzrunājis konkurents vai iepirkumu organizētājs, lai sagatavoju „aizsega piedāvājumu” bez patiesas vēlmes konkurēt, jo citādāk konkursam nav pietiekams dalībnieku skaits

- Mēs vienojamies ar konkurentiem, ka lētākais piedāvājums savu dalību iepirkumā atsauks, pēc tam tā darīs arī pārējie, lai uzvarētu dārgākais. Tā mēs rīkojamies pie dažādiem pasūtītājiem, katru reizi mainot "ieplānoto uzvarētāju"

- Mans darbinieks paralēli strādā pie konkurenta un abu uzņēmumu vārdā sagatavo pieteikumus iepirkumos



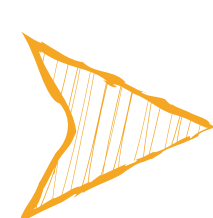
vienošanās par ražošanas apjomiem

- Es ar konkurentiem esmu pārrunājis/vienojies par esošo vai plānoto ražošanas vai preču/pakalpojumu realizācijas apjomu

- Es ar konkurentiem esmu pārspriedis plānotās investīcijas uzņēmējdarbības attīstībai

Ja uz vienu vai vairākiem apgalvojumiem atbildēji apstiprinoši, nekavējoties sazinies ar Konkurences padomi un anonīmā veidā pārrunā iespēju pieteikties **Iecietības programmai**.

Iecietības programma pasargā karteļa ziņotāju no:

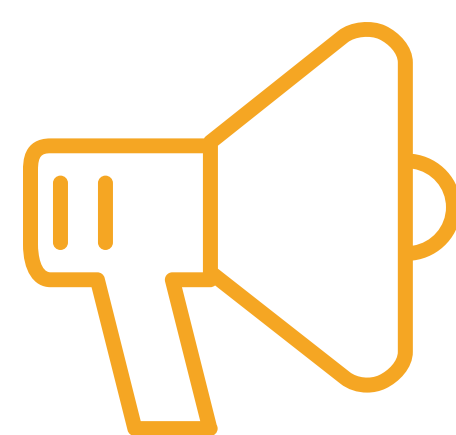


NAUDAS SODA, kas var sasniegt līdz pat 10 % no uzņēmuma iepriekšējā gada apgrozījuma

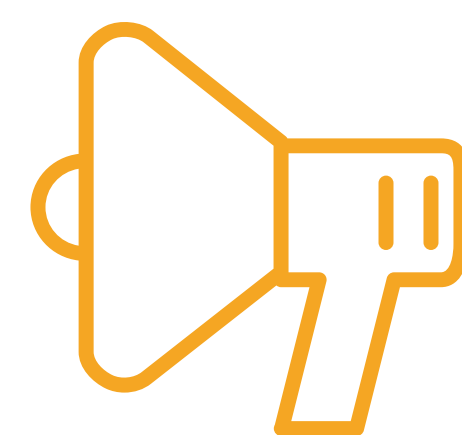


No gadu ilgā **LIEGUMA PIEDALĪTIES PUBLISKAJOS IEPIRKUMOS**

Ja Tavā rīcībā ir informācija par citu konkurentu īstenotu aizliegtu vienošanos,



**ZINO
KONKURENCES
PADOMEI!**



To var darīt arī anonīmā veidā Konkurences padomes tīmekļa vietnē www.kp.gov.lv/tipoffs