

# KO ŅEMT VĒRĀ, RĪKOJOT PUBLISKOS IEPIRKUMUS?

Lai ievērotu konkurences neitralitāti un palielinātu pretendentu skaitu

## GATAVOŠANĀS IEPIRKUMAM

- Veic pilnvērtīgu tirgus izpēti, apzinot pēc iespējas plašāku tirgus dalībnieku skaitu un piedāvājumu dažādību.
  - !** Aicinām izpētē iekļaut tirgus dalībniekus, kas piedalījušies citu pasūtītāju organizētos iepirkumos par to pašu vai līdzīgu priekšmetu un saglabāt veiktās tirgus izpētes materiālus.
- Izvēlies atbilstošu iepirkuma veidu, ņemot vērā paredzamo līgumcenu un iepirkuma līguma veidu – vai tiek slēgts publisks pakalpojumu, piegādes vai būvdarbu līgums.
  - !** Aicinām izsludināt iepirkumus savlaicīgi, ņemot vērā iepirkuma sarežģītību, prasības, apjomu un pārsūdzības riskus, pirms iepirkamā pakalpojuma, piegādes vai būvdarbu faktiskās nepieciešamības.

## IEPIRKUMA VEIKŠANA

- Precīzi norādi iepirkuma priekšmetu, nepieļaujot neskaidri definētas vajadzības. Nodrošini visus pretendentes ar iespējami detalizētu informāciju par plānoto līguma izpildi.
- Sagatavo tehnisko specifikāciju, ievērojot iepirkuma objektīvās vajadzības, neiekļaujot specifiskas norādes un prasības, kas rada nepamatotas priekšrocības konkrētiem piegādātājiem un nepamatoti ierobežo ieinteresēto piegādātāju loku.
  - !** Atturies no konkrēta ražotāju preču vai konkrēta zīmola raksturlielumiem, piemēram, būvdarbu, labiekārtošanas darbu, automašīnu, tai skaitā pilna līzīng servisa pakalpojumu, un citos gadījumos.
- Izvērtē, vai pretendentu pieredze iepirkuma prasībās būtu objektīvi nosakāma mazākā apmērā, nekā iepirkumā paredzētais darba apjoms.
- Mazini dabiskās priekšrocības esošajam līguma izpildītājam, tostarp:
  - atturoties no specifiskām pieredzes prasībām, piemēram, akceptējot tikai iepriekšējo līguma izpildes pieredzi;
  - nenosakot izpildītāja attālumu līdz pasūtītāja līguma izpildes vietai kā saimnieciski izdevīgākā piedāvājuma vērtēšanas kritēriju;
  - pēc pretendenta pieprasījuma sniedzot specifisku informāciju par plānotā līguma izpildes niansēm.
- Ja tas ir objektīvi iespējams, iepirkuma priekšmetu sadali vairākās daļās (lotēs).
- Paredzi samērīgu termiņu piedāvājuma iesniegšanai, ņemot vērā konkrētā iepirkuma sarežģītību, apjomu un nepieciešamo laiku kvalitatīva piedāvājuma izstrādei.
- Ja iepirkuma specifikācijā tiek iesaistīti ārējie resursi, piemēram, konsultanti, pārbaudi potenciāla interešu konflikta neesamību.
- Veic objektīvu un rūpīgu piedāvājumu vērtēšanu, nepieļaujot interešu konflikta iespējamību.

## LĪGUMA SLĒGŠANA UN IZPILDE

- Norādi plānoto (provizorisko) termiņu, kurā plānots noslēgt līgumu vai sagatavošanās laiku līguma izpildes uzsākšanai.
  - !** Atturies no pārāk īsu termiņu noteikšanas līguma izpildes uzsākšanai un saistību izpildei, ņemot vērā konkrētā iepirkuma sarežģītību un nepieciešamo laiku tā realizācijai.
- Nosaki maksājumu kārtību un garantijas samērīgi, lai līguma izpilde nebūtu iespējama tikai lielajiem tirgus dalībniekiem, kuru finanšu iespējas atļauj saņemt maksājumu pēc līguma pilnīgas izpildes.
- Līgumā paredzi efektīvas sankcijas tā pārkāpšanas gadījumā, kā arī iespēju vienpusēji izbeigt līgumu.
- Veic līguma izpildes kontroli un piemēro tajā paredzētās sankcijas līguma pārkāpuma gadījumā.
- Pirms grozījumu veikšanas līgumā pārliecinies, ka grozījumi nav uzskatāmi par būtiskiem Publisko iepirkumu likuma vai Sabiedrisko pakalpojumu sniedzēju iepirkumu likuma izpratnē un, vai grozījumu veikšana nerada nepamatotas priekšrocības pretendentam, ar kuru noslēgts iepirkuma līgums.

**Visos gadījumos, kad pasūtītājam rīcības brīvībā pastāv vairāki iespējamie risinājumi mērķa sasniegšanai, priekšroka dodama konkurenci veicinošākajam risinājumam.**